

Univerzita Tomáše Bati ve Zlíně
FAKULTA LOGISTIKY A KRIZOVÉHO ŘÍZENÍ

HODNOCENÍ VEDOUCÍHO DIPLOMOVÉ PRÁCE

Jméno a příjmení studenta: Bc. Lucie Fryštáková

Vedoucí diplomové práce: Ing. Pavel Viskup, Ph.D.

Akademický rok: 2018/2019

Téma diplomové práce: Nákupní a prodejní strategie vybrané společnosti

Kritéria hodnocení:		Stupeň hodnocení podle ECTS					
		A	B	C	D	E	F
1	Formulace cíle práce a hypotézy		X				
2	Práce s odbornou literaturou – teoretické zázemí	X					
3	Struktura práce a postup řešení	X					
4	Použité metody	X					
5	Práce s odborným jazykem	X					
6	Úroveň formálního zpracování práce	X					
7	Splnění cíle a potvrzení či vyvrácení hypotézy	X					
8	Teoretický přínos práce a její praktické využití		X				

Hodnocení v jednotlivých kritériích označte znakem **X**) v příslušné úrovni.

Celkové slovní hodnocení diplomové práce:

Studentka mě kontaktovala na začátku zimního semestru s žádostí o konzultaci k tématu diplomové práce, kterou vedl jiný vedoucí, který s ní nekomunikoval. Po dvou konzultacích jsme dospěli k závěru, že původní téma není možné za současných podmínek realizovat, neboť nebylo možné získat potřebná data ze strany obchodních řetězců. Po souhlasu vedoucího ústavu jsem studentku převzal jako vedoucí s novým tématem.

Studentka navázala kontakt s podnikem, ve kterém zároveň pracuje jako brigádnice. I když se jedná o malou prodejnu, celý systém práce je možné použít na jakoukoliv prodejnu, či síť prodejen.

Teoretická část je dobře zpracována, dobře se čte a kapitoly na sebe navazují.

Praktická část je zpracována do velkého detailu. Zde studentka odvedla pečlivou analytickou práci. Líbí se mi kapitola 11 Analýza prodeje, zde studentka provedla na základě

poskytnutých dat hlubokou analýzu prodeje za necelý rok. Musím vyzdvihnout, jak studentka zjišťovala chování zákazníka dle počasí, či týdne v měsíci.

Další důležitou kapitolou je č. 12 ABC analýza, ta je provedena správně. Definuje důležité zboží pro prodejnu. Kapitola č. 13 je logickým vyústěním diplomové práce. Návrhy a opatření jsou reálná a měly by přinést zlepšení hospodárnosti provozu prodejny T4.

Práce se mi líbí a doporučuji k obhajobě.

Otázky:

1)

Seznámila jste ředitele společností s Vaší prací?

Pokud ANO, budou se upravovat velikosti objednávek?

Bude na základě toho i upraven informační systém firmy (ERP), aby existovala predikce potřeby objednaného zboží na prodejnu?

Pokud NE, z jakého důvodu nebo nebyl čas?

Kontrola plagiátorství: Práce prošla kontrolou plagiátorství – není plagiát

Klasifikace vedoucího diplomové práce: A - výborně

V Uherském Hradišti dne.....

.....
podpis vedoucího diplomové práce

A - výborně	B – velmi dobře	C - dobře	D - uspokojivě	E - dostatečně	F - nedostatečně
-------------	-----------------	-----------	----------------	----------------	------------------