

## Posudek vedoucího diplomové práce

Jméno studenta: Bc. Šárka Machálková      Vedoucí DP: Ing. Jiří Polách      Ak. rok: 2008/09

Téma DP: Projekt na zvýšení prodejnosti produktů životního pojištění u pojišťovny Aviva

| Kritéria hodnocení: |  | Stupeň hodnocení podle ECTS |          |        |          |        |        |
|---------------------|--|-----------------------------|----------|--------|----------|--------|--------|
|                     |  | A<br>1                      | B<br>1,5 | C<br>2 | D<br>2,5 | E<br>3 | F<br>5 |
| 1                   | Náročnosti tématu práce                    |                             | X        |        |          |        |        |
| 2                   | Splnění cílů práce                         |                             | X        |        |          |        |        |
| 3                   | Teoretické části práce                     |                             | X        |        |          |        |        |
| 4                   | Praktické části práce<br>(analytická část) |                             | X        |        |          |        |        |
| 5                   | Praktické části práce<br>(řešící část)     |                             |          | X      |          |        |        |
| 6                   | Formální úrovně práce                      | X                           |          |        |          |        |        |

Hodnocení v jednotlivých kritériích označte znakem **X** v příslušné úrovni.

(Obraťte, prosím, list a pokračujte v hodnocení na druhé straně formuláře.)

Celkové hodnocení práce a otázky k obhajobě:  
(otázky uvádí vedoucí práce i oponent)

Pojistný trh v České republice má stále velké rezervy. Podíl předepsaného pojistného poměřováno k HDP je u nás oproti západní Evropě sotva poloviční. Z výše uvedeného je tedy patrné, že na pojistném trhu ČR je pro pojišťovny spousta možností, a to zejména u pojištění životního, kterým se zabývá tato diplomová práce.

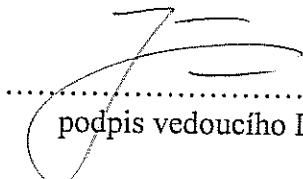
Cíl, který si tato diplomová práce vytyčila, a to zvýšení tržního podílu pojišťovny Aviva, byl tedy zvolen velmi vhodně. Teoretické část seznamuje se všemi podstatnými informacemi důležitými pro uvedení do dané problematiky a neopomíjí také dát do souvislostí pojistný trh ČR a EU. Praktická část analyzuje pojistný trh ČR, současnou situaci ovlivněnou finanční krizí a rovněž analýzu konkurence.

Diplomantka úzce spolupracovala s výše uvedenou pojišťovnou Aviva, mimo jiné na dotazníkovém šetření nejen mezi klienty, potenciálními klienty, ale i zprostředkovateli pojišťovny. Na základě výsledků racionálně zformulovala několik doporučení pro pojišťovnu, které aplikovala na nejnovější produkt, přičemž lze tyto postupy využít také pro produkty uváděné na trh v budoucnu. Výsledky budou prezentovány managementu pojišťovny Aviva, přičemž jsem přesvědčen, že budou využity v praxi.

Co si myslíte, že je příčinou opačného poměru životního a neživotního pojištění oproti západní Evropě?

Návrh na klasifikaci diplomové práce: ..... B – velmi dobře.....

Ve Zlíně dne .....14. 5. 2009.....

  
.....  
podpis vedoucího DP